APRENDE A PONERLE PRECIO A TU CERÁMICA	
Contenido	Material didáctico
Introducción	
Sesión 1	
Encuadre Introducción 1.1 ¿Por qué es importante dar precio justo a la cerámica? 1.2 Toma en cuenta 1.3 Contabilidad 1.4 Mi método consiste en	Evaluación diagnóstica Manual Tutoriales Presentación
Sesión 2	
¿De dónde salen los precios de las cosas?	Manual
 2.1 Un producto está generado a partir de 2.2 Ejercicio 1 2.3 Análisis y registro de costos directos e indirectos 2.4 Directos 2.5 Indirectos 2.6 Clasificación de costos 	Tutoriales Presentación
Desarrollo	
Sesión 3	
 3. Elaboremos tus costos 3.1 Tacha los conceptos que pertenecen al tipo de costo 3.2 Llena tu tabla con tus propios costos 3.3 Materia prima 3.4 Mano de obra 3.5 ¿De dónde salen los salarios? 3.6 Tabla de gastos personales 	Manual Tutoriales Presentación Evaluación de conocimientos
Sesión 4	
4. Prorrateo 5. Depreciación 6. Generación de precios	Manual Tutoriales Presentación Evaluación (Guía de observación y lista de cotejo)
Sesión 5	
Revisión de costos y resolusión de dudas 7. Conclusiones	Manual Tutoriales Presentación
7.1 Toma de decisiones7.2 Consecuencias de dejar tus precios actuales7.3 Consejos de venta en la cerámica7.4 Por último	
Cierre	
Sesión 5	
Vocabulario Cierre Reflexión	Vocabulario Encuesta de satisfacción